



IRISCO célèbre ses 25 ans à titre de revendeur à valeur ajoutée Autodesk

Un succès que l'on attribue à une bonne connaissance de l'industrie et aux technologies innovatrices d'Autodesk.

Québec, le 10 mars 2008 — IRISCO du Québec Inc. a annoncé aujourd'hui qu'elle soulignait, en 2008, son 25^e anniversaire en tant que revendeur à valeur ajoutée Autodesk. Fondée en 1976, IRISCO, leader reconnu en gestion du cycle de vie des projets et des produits, offre aux clients œuvrant dans l'industrie manufacturière et dans celle du bâtiment une vaste gamme de services d'expertise-conseil, de planification, d'implantation, de formation et de soutien. L'un des premiers revendeurs à valeur ajoutée à avoir été agréé par Autodesk, dès 1983, IRISCO a su maintenir un rendement remarquable quant à la qualité de son service à la clientèle et de son expertise, respectant ainsi les normes rigoureuses d'Autodesk.

« Nous remercions nos clients, dont certains font affaires avec nous depuis plus de 30 ans, de nous avoir permis de mettre à profit notre passion, soit de les servir et de les aider à accroître leur productivité et à améliorer la qualité de vie de leurs employés grâce à la technologie d'Autodesk », a déclaré le président d'IRISCO, M. Ricardo Talbot.

En effet, au fil des ans, IRISCO a aidé plus de 8 300 clients à optimiser leurs investissements en logiciels Autodesk. La société a notamment contribué à mettre de l'avant des stratégies proactives, telles que le prototypage numérique qui permet aux clients d'évaluer et d'améliorer la performance et l'apparence de leurs conceptions, d'économiser temps et argent, d'obtenir une meilleure qualité de produit et de découvrir de nouvelles idées et innovations. IRISCO a aussi contribué au succès de la modélisation des informations sur le bâtiment (*BIM*), un processus intégré basé sur de l'information coordonnée et fiable concernant un projet, de sa conception à sa construction, et à celui d'AutoCAD, logiciel de conception d'une grande puissance qui créa une véritable révolution lors de son arrivée sur les postes de travail et qui engendra un éventail de versions sectorielles.

« D'entrée de jeu, IRISCO et Autodesk ont la même vision quant aux effets potentiels de la technologie sur l'industrie de la conception. Ces deux sociétés s'engagent aussi à mettre les besoins de leurs clients à l'avant-plan de leurs préoccupations », a indiqué Steven Blum, vice-

président principal, ventes pour les Amériques, à Autodesk. « Cette approche commune a créé un partenariat fructueux et à long terme, ce qui a constitué un élément important dans l'évolution de l'industrie manufacturière et dans celle du bâtiment. »

IRISCO compte 17 employés dans ses bureaux de Montréal et de la Ville de Québec, au Québec. Grâce à son offre incomparable qui comprend des services à valeur ajoutée, IRISCO s'assure que les clients rentabilisent leurs investissements en technologies de gestion du cycle de vie des produits, de gestion des données techniques, de CAO et de gestion d'entreprise. De plus, en réussissant à intégrer les technologies d'Autodesk et de Microsoft dans un contexte de production allégée, IRISCO a mis au point une offre dont l'effet est grandement synergétique. La société est reconnue pour la durabilité de ses relations d'affaires avec ses clients, qui emploient de 1 à 50 000 personnes et sont établis dans 50 pays différents.

Les partenaires développeurs d'Autodesk offrent des milliers d'applications spécialisées, complémentaires aux logiciels d'Autodesk. Autodesk, par ailleurs, n'attribue le titre de revendeur à valeur ajoutée qu'aux organisations capables de promouvoir, démontrer, installer et soutenir les produits d'Autodesk. Elle offre alors à ces revendeurs du soutien stratégique, de la formation, du soutien en commercialisation et des incitations afin de favoriser un service constant de qualité supérieure pour les plus récentes applications Autodesk.

À propos d'IRISCO

Fondée en 1976, IRISCO, leader reconnu en gestion du cycle de vie des projets et des produits, offre aux clients œuvrant dans l'industrie manufacturière et dans celle du bâtiment une vaste gamme de services d'expertise-conseil, de planification, d'implantation, de formation et de soutien. IRISCO est un partenaire Microsoft certifié Or et détient le titre de spécialiste Microsoft des petites entreprises et la compétence Solutions logicielles/ISV de Microsoft. Elmo Solutions inc., filiale d'IRISCO, développe et commercialise un système d'intégration des données CAO-ERP qui est utilisé dans 50 pays.